



It's rare!
Consulting

RARE
Akronym

Email info@rareworld.eu

*The greatest danger for most of us is not
that our aim is too high and we miss it
but
that it is too low and we reach it*



Optimierung komplexer Systeme

Interimsmanagement

Prozessdesign

High-Tech-Marketing

20 Jahre
Dienstleistung

Leistung ist einfach
Dienen ist anspruchsvoll

rare adjective (rarer, rarest)

1. marked by an uncommon quality; especially superlative or extreme of its kind: "What is so rare as a day in June?" - J.R.Lowell" **2. remarkable**: "a player of rare skill" **3. unusually excellent**; admirable; fine: "She showed rare tact in inviting them"; "A rare gift for consulting" **4. unusually great**: "a rare display of courage" **5. not widely known**; especially valued for its uncommonness: "A rare word" **6. not widely distributed**: "Rare herbs" **7. recurring only at long intervals**: "A rare appearance" **8. (adj. of meat) still red inside**; cooked a short time: "A rare steak" **9. RARE** as an acronym or initialism:

Synonyms: admirable, choice, dainty, delicate, elegant, excellent, exquisite, extreme, fine, great, incomparable, infrequent, invaluable, matchless, peerless, priceless, recherché, rich, select, sparse, superb, superlative, unique.

rare Adjektiv (rarer, rarest); German Translation

1. Gekennzeichnet durch außergewöhnliche Qualität; super oder extrem in seiner Art: "Was ist besser als ein Tag im Juni?-J.R.Lowell" **2. bemerkenswert**: "hat eine bemerkenswerte Fähigkeit" **3. exzellent**; bewundernswert; ausgezeichnet: "Sie bewies ein bewundernswertes Taktgefühl. "; "Eine besondere Gabe als Berater" **4. grossartig**: "besonders mutig" **5. wenig bekannt**; nur Insidern bekannt; "Ein seltenes Wort" **6. selten vorkommend**: "erlesene Kräuter" **7. selten erscheinend**: "Halley'scher Komet" **8. (für Fleisch) blutig**: "Ein englisches Steak" **9. RARE** als Abkürzung, Akronym oder Initiale.

Synonyme: bewundernswert, erstklassig, anmutig, deliziös, geschmackvoll, exzellent, exquisit, außergewöhnlich, ausgezeichnet, grossartig, unvergleichlich, selten, von unschätzbarem Wert, einzigartig, unbezahlbar, gesucht, begehrt, begradet, auserlesen, zerstreut, superb, ohnegleichen, bloß nicht nicht durchgebraten ;-)

RARE ist anerkannter Freiberufler

seit 1996 offiziell anerkannt im Wortlaut des §18 EStG und des §1 PartGG -

§18 EStG - Zitat -

Voraussetzung (für einen Freiberufler) ist, dass er auf Grund eigener Fachkenntnisse leitend und eigenverantwortlich tätig wird.

§1 PartGG (2) - Zitat -

Die Freien Berufe haben auf der Grundlage besonderer beruflicher Qualifikation oder schöpferischer Begabung die persönliche, eigenverantwortliche und fachlich unabhängige Erbringung von Dienstleistungen höherer Art im Interesse der Auftraggeber und der Allgemeinheit zum Inhalt.

Dieses Dokument ist für die Veröffentlichung im Web konzipiert. Es enthält keine Detailinformationen, die sich auf Namen und Adressen von Personen oder Institutionen beziehen. Sollten Sie Interesse an mehr Detailinformationen haben, so nehmen Sie bitte über die obige Email-Adresse Kontakt mit It's rare! auf. Vielen Dank für Ihr Verständnis.

Referenzen

Glaubt den Schriften nicht, glaubt den Lehrern nicht, glaubt auch mir nicht. Glaubt nur das, was ihr selbst sorgfältig geprüft und als euch selbst und zum Wohle dienend anerkannt habt.
Siddhartha Gautama Buddha

- **Möbelkonzern**
- **Umsatz 850 Mio€**
- **zum Zeitpunkt des Schreibens EU Marktführer No. 2**



- **Logistik AG**
- **Umsatz : 1300 Mio€**
- **Sparte Kontraktlogistik**



Die folgenden Auszüge aus Referenzschreiben sind anonymisiert. Personen-, Firmen- und Produktbezeichnungen sind ausgeblendet. Alle Schreiben sind von Geschäftsführern (und 2 Professoren) verfasst. Bei aktuellem Bedarf kann in die Originalschreiben eingesehen werden.

2 Jahre lang haben Sie uns bei den unterschiedlichsten logistischen Fragestellungen unterstützt.

Dafür möchte ich Ihnen ... herzlich danken.

Sie haben die Fähigkeit, Probleme komprimiert und schnell auf den wesentlichen Punkt zu bringen und erforderliche Maßnahmen in ihrer Effizienz zu bewerten und voranzutreiben.

Ich kann zwar nicht beurteilen, welcher EDV-Einsatz dahinter steckt, aber das Ergebnis ist schon außergewöhnlich.

Besonders in der sehr schwierigen Phase nach der SAP-Umstellung haben wir Ihre zusätzliche Sichtweise gebraucht...

Für jeden Euro, den wir in Sie investierten haben wir ca. 20 Euro zurückerhalten. Ich finde dies ist ein ganz ordentlicher "ROI".

(Allerdings bin ich auf beiden Ohren taub, sollten Sie dies bei zukünftigen Preisverhandlungen als Argument benutzen wollen!)

Ich hoffe, Sie nehmen mir den letzten Satz nicht übel. Humor gehört, wie ich weiß, mit zu Ihrem Geschäftsprinzip.

Was ich damit sagen möchte: Die Zusammenarbeit mit Ihnen hat mir auch persönlich Spaß gemacht.

Ich möchte Ihnen nochmals herzlich für Ihre Unterstützung ... danken.

Besonders die Ergebnisse, die Sie im Projekt zu Rentabilitätssteigerung unseres Tochterunternehmens <Name ausgeblendet> erreicht haben, sind überaus beeindruckend.

Da Sie uns schon 2 Jahre lang in anderen Projekten erfolgreich unterstützt haben, war ich mir sicher, dass Sie auch diese Aufgabe erfolgreich abschließen würden.

Trotzdem hat uns alle dieses Projekt nochmals überrascht. Wenn ich es einmal jovial ausdrücken darf: Echt Super Arbeit !

Ich kann es immer noch nicht so ganz glauben, dass eine Neumöbel-Spedition in den "Hungermonaten des Sommers" zweistellig-positive Umsatzrenditen erzielen kann.

Und dies ... ohne Personalabbau; ohne Lohn- oder Leistungskürzungen. Sie verletzen damit die Grundregeln der Beraterbranche! ...

In zahlreichen Projekten haben Sie gezeigt, wie man Theorie und Praxis verbindet und über die "Herzen" der beteiligten Personen in Handlungen umsetzt. Diese Fähigkeit ist selten.

Es ist ... sicherlich nicht die Regel, dass selbst ein "gestandener Lagermeister der alten Schule" auf einmal positiv über einen externen Akademiker redet.

Ich freue mich, wenn ich auch in Zukunft bei anspruchsvollen Aufgaben auf Ihre Unterstützung zählen darf.

Ich frage mich jedoch, wie Sie dieses letzte Projekt noch "toppen" können?

Vielleicht zeigen Sie es mir bei der nächsten Gelegenheit?!

- **Möbelkonzern**
- **Umsatz : 2000 Mio Zloty**
~ 500 Mio€ - Tageskursabhängig
- **Wielka Perla Polskiej Gospodarki**
Große Perle der polnischen
Wirtschaft
- **Niederlassung D / Westeuropa**



"Was können Sie eigentlich nicht?"

Obwohl diese Frage rein rhetorischen Charakter hat, lautet die Antwort:
"Viele Dinge"

Hierzu gehört insbesondere die
"Bilanzbuchhaltung".

Lesen ist OK - aber Schreiben

- **KMU**
- **Umsatz : < 4 Mio€**
- **In-Group-Outsourcing**



Sie fragten mich: " ob ich mit Ihren Dienstleistungen so zufrieden bin, dass ich Sie auch persönlich weiterempfehlen würde?"

Natürlich werde ich dies gerne jederzeit tun! Dieses Schreiben mag Ihnen als Beweis für meine Absichtserklärung dienen.

Unsere Zusammenarbeit dauert bereits mehr als zwei Jahre.

In dieser Zeit hat mich Ihr breites als auch tiefes Fähigkeitsspektrum immer wieder überrascht:

"Was können Sie eigentlich nicht?"

Ihre ausgeprägte analytische Fähigkeit erlaubt es Ihnen, Geschäftsprozesse zu definieren, zu strukturieren und in die Personalumgebung als auch EDV-Umgebung zu integrieren.

So ganz nebenbei programmieren Sie in kürzester Zeit ein Programm für Windows, welches in der Nutzungsfähigkeit über alle mir bekannten Business-Intelligence-Tools hinausgeht und zu meinen Anforderungen passt, wie ein Maßanzug.

Die Lieferqualität, die Sie wesentlich mitgestaltet haben (neudeutsch: Supply-Chain-Management), hat nicht nur einmal unsere Mitbewerber aus dem Rennen um die Kundengunst geworfen.

Wo andere "labern", konzentrieren Sie sich schnell auf den wesentlichen Kern.

Ach ja! Auch so nebenbei entwarfen Sie schlagkräftiges Prospekt- und Werbematerial für uns.

... und ... und ... und. Ich könnte dies Aufzählung noch um etliche Punkte ergänzen.

Dass unser EDV-System und unser Warenwirtschaftssystem immer reibungslos funktioniert hat, ist das einzige, was ich wirklich von Ihnen als Informatiker erwartet habe.

Der Rest hat mich enorm überrascht.

Wir haben Ihre "funktionale Breite" ... gebraucht und sicherlich auch brutal ausgenutzt.

Aber ich glaube ich darf für uns beide sprechen : "Wir hatten immer unseren Spaß dabei."

Erst kürzlich haben Sie gesagt: "Meckern tun wir alle automatisch. Am Lob müssen wir aktiv arbeiten."

Diesem Motto entsprechend möchte ich Ihnen herzlich für die erfolgreiche Zusammenarbeit danken.

Als wir vor 2 Jahren anfangen, aus unserem Werksfuhrpark ein Logistikunternehmen zu machen, konnte noch keiner ahnen, dass der Erfolg selbst unsere kühnsten Erwartungen übertreffen würde.

Sie verstehen es, komplizierte Zusammenhänge auch einem alten Praktiker wie mir mit einfachen Worten zu erklären.

Dabei sprechen Sie unsere Sprache und nehmen auch das an, was der alte Praktiker für richtig hält.

Wenn es mehr Leute Ihres Schlages geben würde, hätten wir Mittelständler weniger Probleme im Umgang mit den oft zu theoretischen Akademikern.

Weiter so!

Zum Abschluss unseres zweiten Geschäftsjahrs und als kleines "Danke schön" möchten wir Ihnen die beiliegenden Flaschen Wein überreichen.

*Ich hoffe, dass sie Ihren Geschmack treffen.
Angeblich soll dies ein edles Gewächs sein.*

- **KMU - Technologiezentriert**
- **Umsatz 70 Mio €**
- **High Performance Computing**
- Unabhängig vom Umsatz gehörte dies Unternehmen zu den Top-3 Performern (D) in den aktienphantasie-getriebenen Zeiten des "Neuen Marktes".



- **Akademiker**
- **Doktorvater von RARE**
- **Lehrstuhl für Informatik**



- **KMU - Startup**
- **Umsatz : < 2 Mio€**
- **Alternative Optimierungsverfahren**



RARE wurde in unserem Unternehmen als Applikationsingenieur für den Pre-Sales Support eingestellt.

Er war verantwortlich für ein Multiprozessorsystem mit 64 Prozessoren.

RARE koordinierte selbstständig alle Aktivitäten zum Aufbau unserer Tochterfirma <Firmenname> -Eastern-Europe sowie zum Aufbau der entsprechenden lokalen Märkte.

RARE hat diese Aufgabe sehr engagiert und mit großem Erfolg durchgeführt.

Bereits zwei Jahre nach seiner Einstellung ist er in unserem Unternehmen als Abteilungsleiter für den Bereich "Marketing und Kommunikation" verantwortlich.

RARE war in meiner Arbeitsgruppe als wissenschaftlicher Angestellter (BAT Ila, Landestelle) im Fach Informatik beschäftigt. Seine Tätigkeit umfaßte die Unterstützung in der Forschung und in der Lehre.

Seine wissenschaftlichen Leistungen sind eindeutig dokumentiert.

Er wurde als erster Doktorand seit dem Bestehen der Universität "mit Auszeichnung" im Fach Informatik (und darüber hinaus in nur 2 Jahren) promoviert.

Nicht weniger überzeugend waren seine Leistungen im pädagogischen Bereich. Da diese nicht eindeutig dokumentiert wurden, hierzu einige Hinweise:

Bereits als Student überraschte er stets, mit welcher Leichtigkeit er z.B. in Seminarvorträgen auch komplizierte wissenschaftliche Zusammenhänge klar und präzise darzustellen vermochte.

Auf Grund dieser Fähigkeit war er bereits 2 Jahre vor seinem Diplom als Tutor im Fachbereich Informatik tätig - eine Aufgabe, die eigentlich wissenschaftlichen Angestellten vorbehalten war und ist.

Als erster wissenschaftlicher Angestellter des Fachbereiches leitete er eigene Seminare.

Genauso geschickt betreute er die wissenschaftlich undankbaren aber didaktisch anspruchsvollen Übungen zum Grundstudium.

Unter meiner Leitung führte er am "Landesinstitut NRW" Ausbildungsgänge zur Fortbildung "gestandener" Mathematiklehrer zum Erwerb der Fakultas für Informatik erfolgreich durch.

Ferner war RARE gewählter Vertreter der Informatik in der "Mittelbau-Vertretung" der Hochschule.

Vielen Dank für Ihre Prospektentwurf und die Konzeptstudie für unsere Außendarstellung.

Nach Fertigstellung des Prospekts und Verteilung an Geschäftsfreunde können wir Ihnen von einer sehr positiven Resonanz berichten, die uns in diesem Umfang selbst überrascht hat.

Ihre Arbeit hat uns sehr geholfen und wir können Ihre Agentur nur weiter empfehlen.

Nochmals vielen Dank für Ihr Engagement.

- **KMU - Robotik**
- **Kein Referenzschreiben**
- **Auszug (2009) aus der Investitionsbegründung eines Geschäftsführers**
- **für ein RARE-Projekt**



Eine Fürsprache ist mehr wert als zwei Fremdsprachen.

Ruth Herrmann

Jeder Fürsprache gebührt höchster Dank. Ergebnisse duften intensiver als Blumen.

RARE

Mit der Vermarktung von <Technologiename> betritt <Firmenname> neue - unbekannte - Räume. Bei wirklichen Innovationen ist dies nicht zu vermeiden.

Die hierfür benötigten Ressourcen sind im Unternehmen <Firmenname> nicht vorhanden. Die Einstellung eines festen Mitarbeiters für <Projektname> ist nicht empfehlenswert. Die Schwierigkeit der Aufgabe und die Wichtigkeit der Aufgabe erfordert ein besonders anspruchsvolles Qualifikationsprofil. Die hierdurch entstehenden Personalkosten sind dementsprechend hoch. Hinzu kommen die Kosten für die Personalsuche und Einarbeitung. Dies bedeutet „Too-Much-Time-To-Market. Die besonderen Anforderungen sind zeitlich auf die Produkteinführungsphase begrenzt und werden in dieser Ausprägung danach nicht mehr benötigt.

Wir haben uns aus diesen Gründen entschlossen, auf eine zeitlich begrenzte externe Dienstleistung auf höchstem Niveau zurückzugreifen. Dies hat den zusätzlichen Vorteil, dass unsere <Firmenname>-interne Fokussierung auf die eigene Technik objektiviert wird. ...

Entsprechend anspruchsvoll ist auch das Anforderungsprofil an den externen Dienstleister.

- Der Dienstleister soll langjährige Erfahrung im High-Tech-Marketing (erklärungsbedürftige Technologie/Investitionsgüter) besitzen;
- langjährige Erfahrung in der Vermarktung von technologischen Innovationen besitzen;
- exzellente technische Kenntnisse in den Gebieten Informatik, Robotik und Automatisierungsprozesse besitzen;
- koordinierend interdisziplinär arbeiten können;
- eine ausgeprägte Vertriebsmentalität besitzen;
- die Fähigkeit besitzen, in der Logik des/der Kunden zu denken;
- ein „Profilier“ sein;
- mit Kreativität aus „eingefahrenen Spuren“ ausbrechen;
- den Robotik- und Automotive-Markt kennen;
- aber auch Erfahrung im Betreten von Neuland haben;
- Erfahrung im Management von Unternehmenskooperationen haben;
- bedarfsgerecht flexibel verfügbar sein (Kundengespräche) für ca. 10 Monate

Auswahl: Das Leistungsprofil der meisten High-Tech-Marketing-Agenturen (siehe z.B. <Liste ausgeblendet>) beschränkt sich auf die Aufbereitung vorhandener Informationen zur Gestaltung von Prospekten, Flyern, Webpräsentationen, Messeauftritten, Pressekonferenzen, Mailings, Power-Point-Präsentationen. Für die Besonderheit des Projekts reicht dies bei weitem nicht aus.

Wir haben uns deshalb für das Angebot von It's rare! Consulting entschieden, welches unserem Anforderungsprofil am nächsten kommt. Das Angebot ist diesem Schreiben als Anlage beigefügt.

- <RARE> ist ein beeindruckender „Allrounder“.
- Dies beschränkt sich nicht auf „Technologiewissen“:
- Betriebswirtschaft, Controlling, Interimsmanagement, Geschäftsführung, Vertrieb, Kommunikation, Medien, Journalismus, Logistik, Supply-Chains und Materialwirtschaft gehören ebenso dazu.
- Er hat mehrere Kooperationen zwischen führenden Unternehmen koordiniert; auch zwischen Wettbewerbern.
- Er war Marketingleiter in einem High-Tech Unternehmen.
- Er hat mehr als 150 Messeauftritte von High-Tech-Unternehmen organisiert und inhaltlich gestaltet.
- Das wichtigste Entscheidungskriterium für <Firmenname> ist jedoch kein objektives Kriterium, sondern ein sehr subjektives Kriterium! (Objektiv bedeutet dies jedoch, dass <RARE> exzellente Kenntnisse über unsere Zielsegmente hat).
- <RARE> hat <Firmenname> in den Jahren 1999 und 2000 bei der Markteinführung von <Produktname> unterstützt.

Wir wissen, was wir dieser Leistung zu verdanken haben!

Wir möchten diese Leistung für <Projektname> abermals nutzen.

- Akademiker
- Leibniz-Preisträger
- Lehrstuhl für Informatik



- KMU Systemintegrator
- Umsatz : < 50 Mio€
- u.a. für Systeme auf dem Münchener Flughafen verantwortlich



Abgesang

Mische ein bisschen Torheit in dein ernsthaftes Tun und Trachten!
Albernheiten im rechten Moment sind etwas ganz Köstliches.

Horaz

Kein Geist ist in Ordnung, dem der Sinn für Humor fehlt. Samuel Coleridge

RARE ist als wissenschaftlicher Angestellter (BAT Ib) im Fachbereich Mathematik-Informatik eingestellt.

Seine Aufgaben umfassten ... die organisatorische Koordination und die Mitarbeit bei der wissenschaftlichen Konzeption des, unter meiner Federführung entstandenen, Sonderforschungsbereichs.

Sonderforschungsbereiche sind von der DFG finanzierte Forschungsprojekte, die unterschiedliche Wissenschaftsbereiche im Sinne einer interdisziplinären Zielsetzung über einen Zeitraum von 10 Jahren unterstützen.

Sie sind sowohl vom Umfang der Forschung als auch vom wissenschaftlichem Prestige her gesehen, die wichtigste Art der universitären Forschung in Deutschland.

RARE hat ... mit hohem Engagement die inhaltliche Abstimmung der Antragsteller, die organisatorische Abwicklung des Antrags- und Begutachtungsverfahrens sowie die wissenschaftliche Unterstützung der Teilprojekte vorangetrieben.

Er hat wesentlichen Anteil am Zustandekommen des SFB geleistet.

Ich möchte es nicht verpassen, Ihnen nochmals herzlich für die Erarbeitung des Papers (Anmerkung Rare : Teil eines Marketingmix) bzgl. DIA zu danken.

Wie Sie wissen, hat die griffige Formulierung der Zukunftsaussichten der DIA (Anmerkung Rare: Dezentrale Intelligente Automation) für unsere Firma eine enorme Bedeutung. Wird hier doch ein keineswegs trivialer Sachverhalt so dargestellt, daß auch Nichtfachleute ihn verstehen. Nur so sind wir dazu in der Lage, der Technologie die angemessene Verbreitung zu ermöglichen.

Es hat mir ausgesprochenen Spaß gemacht, mit Ihnen zusammen die Fakten für das Paper zu sammeln.

Ihre Methode zur Komprimierung auf das Wesentliche war extrem effizient und hat mir sehr geholfen.

Ich würde mir sehr wünschen, mit Ihnen auf dieser Basis weiter arbeiten zu können.

Sie persönlich und Ihre Agentur werde ich jederzeit gerne weiterempfehlen.

Ob mit, oder ohne Referenzen,
jeder Mensch sollte in der Lage sein:

- ein Baby trockenulegen,
- einen Invasionsplan zu erstellen
- ein Schwein zu schlachten,
- ein Schiff zu steuern,
- ein Auto kurzzuschließen
- eine Symphonie zu schreiben,
- eine Bilanz aufzustellen (kann RARE leider nicht sehr gut),
- eine Wand zu mauern,
- einen Knochenbruch zu schienen,
- Sterbenden Trost zu spenden,
- Aufträge auszuführen und zu erteilen,

- kooperativ mit anderen zusammen als auch selbständig zu arbeiten,
- Mist zu streuen,
- neu auftauchende Probleme zu lösen,
- einen Computer zu bauen und zu programmieren,
- ein schmackhaftes Mahl zuzubereiten,
- sich seiner Haut zu wehren
- würdig zu sterben
- und seinem Henker anzugrinsen.

Sollten Sie dies aus eigener Kraft nicht schaffen,
so brauchen Sie definitiv einen kompetenten Berater!